

Ansvarlig, teknisk service og salg, Matech Systems i Billund

Bøgetorp søger for kunde:

Matech Systems vækster og opretter et nyt attraktivt job med ansvar for teknisk service og salg til nøglekunder. Sammen med dygtige kollegaer leverer du teknisk service til vores kunder i Norden. Vores stærke kunderelationer forstår du at omsætter til mersalg af udstyr og service.

Vi er forhandler af schweizisk kvalitetsudstyr, vi sælger produktionsudstyr, komponenter og service til kabel- og ledningsindustrien. En betydelig del af vores forretning omfatter serviceydelser. Ofte tegner vore kunder serviceaftaler med os for at sikre stabil produktion og for at undgå dyre driftsstop.

Dit primære ansvar omfatter:

- Koordinere og udføre service og vedligehold af vores kunders udstyr. Primært i Norden
- Herunder opsætning, kursusafholdelse og idriftsættelse af udstyr hos kunden samt modtage servicekald i forbindelse med fejl/fejlrettelse
- Fokus på salg, salgsmuligheder og mersalg hos vores kunder i Danmark
- Planlægge, forberede og opsætte messestande samt medvirke aktivt til salg på messer
- Være kundens professionelle sparringpartner i forbindelse med at finde gode løsninger

Uddannelse/erfaring

Teknisk/faglig baggrund inden for det elektromekaniske område. Evt. baggrund inden for det mekaniske område suppleret med relevant efteruddannelse på EL-styring og fejlfinding. Det er væsentligt, at du har teknisk flair, flair for kundekontakt og professionel kundebehandling samt lyst til at lære nyt. Du begår dig ubesværet på engelsk i skrift og tale.

Din person

- Du er glad og udadvendt, der tænker positivt og løsningsorienteret
- Du arbejder målrettet og systematisk også under pres
- Du kan arbejde selvstændig og er ikke bange for at træffe beslutninger
- Du er serviceminded og fleksibel, du lytter aktivt til kundens behov
- Du er stabil og loyal. Du værdsætter åbenhed, dialog og samarbejde

Vi tilbyder:

Funktionærstilling med frihed under ansvar, attraktiv gage inklusive pension og sygeforsikring, godt kollegialt samarbejde. Arbejdsplads er Billund, men du må påregnes ca. 30-40 rejsedage i Nordeuropa årligt.

Ansøgningsfrist og evt. yderligere information:

Send venligst kortfattet ansøgning samt CV som en word-fil mrk. "ansvarlig, teknisk service/salg" pr. mail til: TJ@bogetorp.com eller ring til Tage Jacobsen, Bøgetorp Aps på mobil nr. 5353 9233. Du bedes fremsende din ansøgning snarest. Vi indkalder relevante kandidater løbende. Alle ansøgninger behandles med fuld diskretion.